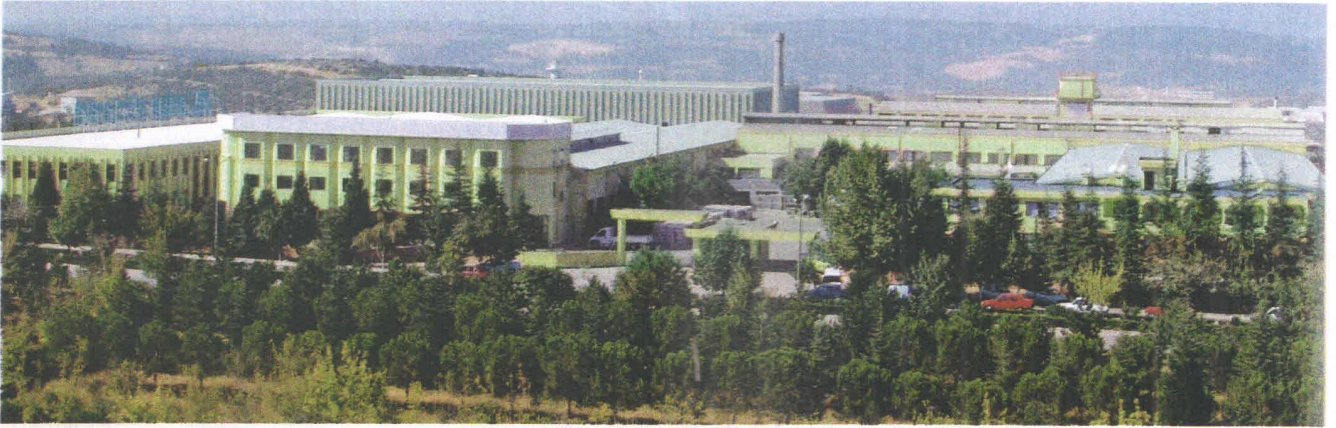


www.arslanaluminyum.com

AA arslan alüminyum a.ş.

Arslan Alüminyum, 3 Tesisleriyle Hizmet Veriyor



Arslan Alüminyum A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Arslan, bugün 3 tesisleriyle sektöre hizmet verdiklerini belirterek, Arslan Alüminyum'un başarı hikayesini bizlerle paylaştı.

RailwayTurkey: Çalışma hayatına nasıl başladınız. Arslan Alüminyum'un kuruluş hikayesini paylaşır mısınız? Bugün Arslan Alüminyum'un kaç noktada tesisi var? Bu tesisler hakkında bilgi verir misiniz?

Mehmet Arslan: Ben 1957 yılında ilkokuldan mezun oldum ve sonrasında bu sektörün içerisine girdim. 1964 yılında bir firmada ortaklığım oldu. 1969 yılında da ise kendi firmamı Arslan Eloksal adı altında kurdum. İlerleyen yıllarda Arslan Alüminyum Limited Şirketi şekline, geçen senenin 11. ayında ise anonim şirketi olarak yolumuza devam ediyoruz.

Pazartesi, Salı ve Çarşamba günleri Bilecik'te, diğer günler İstanbul'da oluyorum. Bilecik'te 1. Organize Sanayi Bölgesi yönetim kurulu başkanlığını yapıyorum. Artık bilgi ve tecrübelerimi çocuklarıma aktarmaya çalışıyorum. 3 çocuğum var, işletmeci oğlum K.Cenk Arslan, endüstri mühendisi kızım Pınar Arslan ve ekonomist kızım Pelin Arslan şirketimizin daha da iyi yerlere gelmesi için çalışıyorlar.

**Arslan Aluminum,
Renders Services
with 3 Facilities
of Itself**

Chairman of the Board of Directors of Arslan Aluminum Inc., Mr. Mehmet Arslan verbalizing they are rendering services with their 3 facilities, shared the success story of Arslan Aluminum with us.

RailwayTurkey: How did you start the business life? Could you please share the establishment story of Arslan Aluminium? Today how many points Arslan Aluminum has facilities? Could you please provide information about these facilities?

Mehmet Arslan: I have graduated primary school in 1957 and then I have entered in this sector. In year 1964 I have a partnership in a company. In year 1969, I have established my own company under the name of Arslan Eloksal. In the advancing years we have continued as Arslan Aluminium Limited Company and since the 11th month of last year we proceed on our way as a joint-stock company.

On Monday, Tuesday and Wednesday I am in Bilecik, on the other days I am in Istanbul. I am conducting the Chairmanship of Board of Directors of 1st Organized Industrial Zone in Bilecik. From now on I am trying to transfer my knowledge and experiences to my children. I have 3 children, my son K.Cenk Arslan a business manager, my daughter Pınar Arslan, an industrial engineer and my daughter Pelin Arslan, economist; try to carry our company to better places.

Continued from page 148



Yıllık 120.000 ton billet, 60.000 bin ton profil kapasitesine sahibiz

Arslan Alüminyum'un Bilecik'te 3 ayrı noktada tesisi bulunmaktadır. Birincisi 1985 yılında ilk kurduğumuz tesistir. Bu tesisimiz alüminyum profil üretir, eloksal yapar, kalıp bakım onarım yeri vardır, sulama ocakları vardır, boyama ünitesi vardır ve yıllık 50 bin ton kapasiteli dökümhanemiz vardır. İkinci tesisimizde de alüminyum profil üretilir, kalıp yapılır, ahşap kaplama tesisi bulunmaktadır. En büyük preslerimiz ikinci tesisimizde bulunmaktadır. 4000 tonluk, 2750 tonluk, 1600 tonluk ve 2 tane de 1100 tonluk olmak üzere toplamda 5 tane presimiz vardır. Profil üretim kapasitemizin %70'i ikinci tesisimizde, %30'u da birinci tesisimizde yapılmaktadır. Birinci fabrikamız 40 bin metrekare arazi içerisinde, ikinci fabrika 85 bin metrekare arazi içerisinde. Üçüncü fabrikamız da izabe fabrikamızdır, o da 90 bin metrekare arazi içerisinde. İzabe fabrikamızı da kurulu 6 yıl oldu ve hurdadan geri dönüşüm tesisidir. Eritme ocaklarının olduğu ve hammadde hazırlayan fabrikamızdır. Hurdayı hem ithal hem de yerli alıyoruz ama çoğunlukla yerli hurda kullanıyoruz. İzabe tesisimiz yıllık 240 bin ton kapasiteye göre projelendi. Bugün ise izabe tesisimizin imalat kapasitesi 120 bin tondur. Bugün ayda 10 bin ton mal verebilecek durumdur.

Bundan sonraki hedef ise 1 milyon tondur. Büyüklerimden ben şunu öğrendim, bir tesisten başka bir tesise geçiyorsan eğer mutlaka 10 katı kapasiteye geçeceksin. Arslan Alüminyum'un ilk yeri Alibeyköy'de 5000 metrekare idi, Bilecik'te 40bin metrekare yere gitti ve sonrasında 180 bin metrekare daha ilave oldu ve bundan sonra yapacağı 1 milyon metrekarelik tesistir. Bu hedef aslında çok eski bir sanayicimizin sözüydü. 10 kat büyüme hedefini ondan öğrendim. Bu vesile ile de kendisini saygıyla anmak isterim.

Bilecik'te 2 tane daha yerimiz var. İzabe tesisimiz yapıldığı zaman hepsini bir yerde topladık ve 11 dönüm ve 30 dönüm olan bu iki yerimizi de başka sanayicilere kiraya verdik.



We have annually 120.000 ton billet and 60.000 ton Profile capacity

There are facilities of Arslan Aluminium at 3 separate points in Bilecik. The first one is the facility we have first established in 1985. This facility produces Aluminium profiles, makes anodic oxidation, it has got a mould maintenance and repair place, it has got ovens, there is a paint unit and we have annual 50 thousand ton capacity foundry. Our second facility also produces Aluminium profiles, molds are made, and there is a veneer plant. Our biggest presses take place in this second facility. We have 5 presses in total comprising 4000 tonner, 2750 tonner, 1600 tonner and 2 each of 1100 tonner. 70% of our profile production capacity is performed in our second facility while 30% of it is performed in our first facility. Our first factory takes place in 40 thousand square meter area; second factory takes place in 85 thousand square meter area. Our third factory is smelting factory and it takes place in 90 thousand square meter area. It's been 6 years establishing our smelting factory and it is a recycling from scrap facility. It is the factory where our melting furnaces and preparing raw materials. We are purchasing the scraps both imported and domestic but mainly we use domestic scraps. Our smelting facility projected for 240 thousand ton annual capacity. For the time being the production capacity of our smelting facility is 120 thousand ton. Today it is in a state capable to deliver 10 thousand ton of products monthly.

The next target is 1 million ton. I have learned from my ancestors that, if you change to one facility to another, absolutely you will replace with 10 times more capacity. The first plant of Arslan Aluminum was 5000 square meter in Alibeyköy, moved to 40 thousand square meter area in Bilecik and then 180 thousand square meter area added, from now on, what will it do is 1 million square meter facility.

This target in fact belongs to an old industrialist of us. I have learned to grow 10 times target from him. On this opportunity I would like to remember him with respect.

We have two more places in Bilecik. When our smelting plant has been constructed, we brought all together in one place and we have leased, one is 11 acres and the other 30 acres, two places of us to other industrialists.

Continued from page 148

RailwayTurkey: İzabe tesisi yatırımı nasıl gerçekleşti?

Mehmet Arslan: Bu vesile şunu da anlatmak isterim. Bundan 20 sene evvel alüminyum sektöründeki bütün ekstrüzyoncuları İstanbul Kağıthane'deki Özbey Hanındaki yerimize çağırdım. Toplantı yapmak istedim. İtalya seyahatim olmuştu ve oradan dönerken 240 bin tonluk bir projem vardı. Zaten 240 bin ton kapasitede kafamda oradan kalmadır. O gün sektördekilere uygun bir yere böyle bir tesis kuralım hepimiz bu tesise ortak olalım dedim. Ben işin yapılmasına öncülük ederim dedim. O zaman Çaycuma gibi bir yerde sanayi bölgesi vardı ve deniz vasıtasıyla oraya hurda, hammadde de gelebilirdi. Dünya bu işi böyle yapıyor, alüminyum dökümü böyle yapalım dedim. Sonra 2-3 toplantıdan sonra kimse toplantılara katılmadı ve sonra duydum ki herkes birer dökümhane yapmaya başlamış. Benim elimde böyle bir çalışmam vardı ve 240 bin tonluk kapasiteyi ben Bilecik'te kurmaya çalıştım. Bu projemin ilk başlarında hedefimde hurda yoktu fakat KDV'den dolayı da ben hurdaya dönmüş oldum.

Bizi izabe tesisine iten unsurlardan biri temelde KDV'dir. Biliyorsunuz alüminyum sektöründe bütün malınızı ithal edersiniz ve KDV ödersiniz. Sonra %90 tevhihla satarsınız, eskiden %90'ı bugün bu oranı %50'e çektiler. Hurda ise KDV yok. Bende yatırımı boyuta çevirelim istedim ve hurdaya yöneldik. Şuan hurdaya KDV ödemiyorum. Kısaca özetlersek İzabe tesisi kurmamızdaki en büyük etken tevkifat oldu.

İzabe işinde dünyanın her yerinden hurda alıyoruz fakat ülkemizde hurda oldukça fazla. Hurda konusunda sıkıntı yaşamıyoruz. Biz direkt hurdadan imalat yapmıyoruz. Hurdayı eritiyoruz, saf alüminyumunu da eritiyoruz. Bu iki maddeden miktarlarını ayarlayarak orijinal malzeme yapıyoruz. Eskiden hurdadan yapılan malzeme kalitesiz diye algılanırdı ama aksine çok daha kaliteli malzeme yapıyoruz.

RailwayTurkey: 2015 yılı Arslan Alüminyum için nasıl geçti?

Mehmet Arslan: 2015 yılı pek parlak geçmedi. Öncelikle sektöre ve piyasaya en büyük zarar veren konu çek yasasındaki hapis cezasının kalkması oldu. Bu piyasaları olumsuz etkiledi. 2016 yılından ise herkes gibi biz de umutluyuz. Piyasaların açılacağını ve işlerimizin artacağını düşünüyoruz. Geçen sene 11. ayda Anonim Şirketine dönüştük ve kurumsallaşmaya çalışmaları yapıyoruz. Ben de 72 yaşındayım ve borçlarımızı kapatarak şirketi çocuklarıma bırakıp artık biraz geri çekilmek istiyorum.

RailwayTurkey: Alüminyum sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Mehmet Arslan: Alüminyum talihsiz bir dönem yaşıyor. Benim 50 yıllık meslek hayatımın içerisinde dünyada alüminyum fiyatlarının pik yaptığı noktalar oldu. 3500 dolarlardan 1000 dolarlara geldiğini gördüm. Bugün ise 3500 dolardan bugün 1500 dolara geldi. Petrol fiyatları asla geri gelmez deniyordu ama fakat 27'e kadar düştü. Ben bunları daha önce yaşadığım için bunları öngörebiliyordum. Bu bakımdan bazı tahminler yapılamaz. Böyle olunca da bizim pazarımıza etki ediyor. İhracatımızın büyük çoğunluğu Almanya, İngiltere, Avusturya, Bulgaristan gibi ülkeler. Bu ülkelere bilet gönderiyoruz yani kalite anlamında hiç problemimiz yok. Bu ülkelere yönelik bazı fonlar, vergiler gelince yine pazarımız daraldı ve avantajımız gitti. Rusya ile son yaşanan krizi de daha önce kestirmek imkansızdı. O pazar da direkt etkilendi. Bu bakımdan geleceğin ne olacağı konusunda öngörmek artık çok zorlaştı. Biz firma olarak iyi olacak inancıyla çalışmaya devam ediyoruz.

RailwayTurkey: How the smelting plant investment actualized?

Mehmet Arslan: On this opportunity I would like to tell that, 20 years ago, I have called all extrusion manufacturers in Aluminium business to our office at Özbey Office Block in İstanbul Kağıthane. I want to hold a meeting. I had a trip to Italy and while I was returning back from there, I had a project of 240 ton. Anyway 240 ton capacity in my mind handed down at that time. At the meeting on that day I have told the people in the sector that, let's establish such a plant in a convenient place, and let's all become partners into that plant. I would usher in carrying on the business. At that time, there was an industrial zone in Çaycuma and by way of sea, scrap raw materials might arrive to there. Whole world make this business in this way, I said let's make aluminum casting like this. Then, after 2-3 meetings no one participated into meetings and later I have heard that everybody started to establish foundries. There was such a study at my hand and I have tried to establish that 240 ton capacity in Bilecik. At the very beginning of my projects, I have not considered scraps within my target, but because of VAT, I have turned to scrap.

In fact, one of the factors pushing us to smelting facility is basically VAT. You know, in aluminum sector, you import all your merchandize and pay VAT. Then, you sell with 90% withholding, in the past it was 90%, today they decreased this rate to 50%. On the other hand there is no VAT on scrap. So, I want to transfer into this side and we have head for scraps. Presently I do not pay VAT for scrap. Briefly the most important factor for us to establish smelting facility was withholding.

In smelting business we are buying from all over the world, but there are quite lot scraps in our country. We have no difficulty in scrap matter. We do not make production directly from scrap. We are melting scraps; we are melting pure aluminum too. From these two materials, we are producing original material by scaling their amounts. In the past, there was a negative impression of poor quality, on the materials produced from scraps but, to the contrary, we are producing much more higher quality material.

RailwayTurkey: How was the year 2015 for Arslan Aluminum?

Mehmet Arslan: 2015 was not so good. First of all, the most damaging matter to the sector and market place was the rescission of prison sentence in check act. This has negatively affected the markets. Yet, we are optimistic about 2016 like everyone else. We are considering that the markets will surge and our business will increase. Last year on the 11th month we have turned into joint-stock company and we are doing institutionalization studies. I am 72 years old and we want to clear the debts and leave the company to children and take a back seat a little bit.

RailwayTurkey: What do you see the future of aluminium sector?

Mehmet Arslan: Aluminum experiences an unfortunate period. In my 50 years business life, there were points aluminum prices reached to peak. I have seen that, it came from 3500 US Dollars to 1000 US Dollars. Today it decreased from 3500 US Dollars to 1500 US Dollars. It was said that petrol prices would never decrease but decreased till 27. Since I have previously experienced all these, I was predicting. In this regard, some predictions cannot be made. As such it affects our market as well. The major part of our exports is made to the countries such as Germany, England, Austria, Bulgaria etc. We are sending billets to these countries; that is, we do not have any problem with respect to quality. When some funds and taxes issued intended towards these countries, again our market shrank and we lost our advantages. Neither it was possible to foresee the happened crisis with Russia. That market affected directly either. From now on, with this respect, predicting what will happen in the future became very difficult. We as the company continues to work with the belief of future will be better.